

Mit Teamwork und Partnerschaft zum Erfolg

Die GAP-Group, mit Hauptsitz in Bremen, gehört seit 40 Jahren zu den führenden Herstellern branchenspezifischer Unternehmenssoftware in der deutschen Wohnungs- und Immobilienwirtschaft. Das Produktspektrum umfasst insbesondere das moderne ERP-System immotion®, ein Handwerkerportal sowie weitere integrierte Services und mobile Anwendungen. Das Leistungsangebot wird komplettiert durch fachspezifische Organisationsberatung, Consulting- und Supportleistungen. Bundesweit werden mit über 60 festen Mitarbeitern sowie einem etablierten Partnernetzwerk rund 550 Wohnungsunternehmen, Wohnungsgenossenschaften und Hausverwalter betreut.



Aktuell suchen wir zur Festeinstellung an unserem Standort in Bremen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Account Manager (w/m) für ERP-Lösung im regionalen Direktvertrieb

Zur Beratung unserer Bestandskunden sowie zur nachhaltigen Entwicklung des Marktes und Gewinnung von Neukunden suchen wir kurzfristig für die Regionen Ost-/ Mitteldeutschland, Süd-/ Südwest sowie am Unternehmensstandort Bremen Account/ Sales Manager (w/m) für den Direktvertrieb unserer immobilienwirtschaftlichen ERP-Software immotion®.

Ihre Aufgaben:

Als Account Manager und Vertriebsberater im Außendienst sind Sie für den Vertrieb von Softwarelösungen aus dem ERP-Bereich für die Wohnungs- und Immobilienwirtschaft in der Ihnen zugeordneten Region zuständig. Ein zentraler Baustein dabei ist die Erhöhung der Wertschöpfung innerhalb der Bestandskunden und deren Pflege zum Ausbau nachhaltiger Referenzadressen. Am Markt identifizieren und akquirieren Sie Interessenten und koordinieren selbständig die weiteren Vertriebsprozesse. In diesem Rahmen bereiten Sie, mit Hilfe professioneller Softwarepräsentationen und erklärungsbedürftiger Produktvorführungen, die Entscheidungsgrundlage vor. Im Zuge Ihrer Neukundenakquise gewinnen Sie einen ersten Überblick über die internen Geschäftsprozesse des geworbenen Kunden, dessen Anforderungen an die Softwarelösung und wirken so bei der Erstellung von ersten Sollkonzepten mit und koordinieren die weiteren Schritte an die Projektbeteiligten. Sie erarbeiten sich selbständig ein Netzwerk mit Branchenfokus und berichten direkt an die Geschäftsführung.

Ihre Kenntnisse:

- Ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Leidenschaft für den Vertrieb von umfassender ERP-Software (idealerweise für Wohnungs- und Immobilienwirtschaft) und Talent, Interessenten von geeigneten Lösungen zu überzeugen
- Mindestens zwei Jahre Erfahrung als Berater, Consultant oder Vertrieb im Außendienst, vorzugsweise mit Fokus auf Neukundengewinnung
- Vorhandene Reisebereitschaft, kommunikationsstarkes Verhandlungsgeschick und ein professionelles, verbindliches Auftreten
- Eine strukturierte und selbständige Arbeitsweise sowie Freude daran, sich den Herausforderungen anspruchsvoller Kunden zu stellen und Verantwortung zu übernehmen

Sie zeichnen sich durch soziale Kompetenz, Teamfähigkeit und Leistungsbereitschaft aus.

Was bieten wir?

Die Sicherheit eines mittelständischen, inhabergeführten und erfolgreichen Unternehmens mit Firmensitz in Bremen und Geschäftsstellen in Leverkusen und Hannover. Sie erhalten die Möglichkeit der persönlichen Weiterentwicklung in einem professionellen Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und teamorientiertem Denken. Mit der GAP als Hersteller branchenorientierter Softwarelösungen können Sie im spannenden wie zukunftsweisenden IT-Umfeld arbeiten und Ihren Beitrag zur zunehmenden Digitalisierung unserer Kunden leisten.

Welche Leistungen erwarten Sie?

Unter anderem:

- Unbefristete Festanstellung mit Dienstwagen und Firmenhandy
- Gründliche Einarbeitung
- Flexible Arbeitszeit
- Betriebliche Altersvorsorge
- Leistungsorientierte Vergütung
- Gesundheitsförderung (u.A. Firmenfitnessangebot, kostenfreies Obst)
- Kontinuierliche Weiterbildung und Fortbildungsangebote
- Firmenevents
- Soziales Engagement

Sie sind interessiert?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung, die wir absolut vertraulich behandeln. Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des möglichen Eintrittstermins sowie Ihre Gehaltsvorstellung, per E-Mail in pdf-Format an:

personalabteilung@gap-group.de

Frau Bellmann

Tel.: 0421-49134-0

GAP mbH Personalabteilung
Neidenburger Str. 24
28207 Bremen

**Weitere Informationen
finden Sie unter:**

www.gap-group.de